

Sciences de la vie

Comment les solutions SAP® peuvent-elles changer la donne ?

Grâce aux solutions SAP pour le secteur des sciences de la vie, les sociétés pharmaceutiques, les entreprises de biotechnologie et les fabricants d'appareils médicaux peuvent atteindre l'excellence opérationnelle et financière et renforcer la collaboration avec les fournisseurs et les clients. De même, ces solutions leur donnent les moyens d'innover, d'optimiser la qualité des médicaments, des appareils, des services et des processus pour obtenir de meilleurs résultats chez les patients.

En quoi les solutions SAP aident-elles les clients ?

R&D collaboratifs



Analysez le Big Data pour mettre en place une médecine personnalisée et gérer les coûts de développement, de collaboration et de R&D.

Réseaux d'approvisionnement axés sur la demande



Synchronisez l'offre et la demande, optimisez les stocks et assurez la traçabilité des médicaments et des appareils.

Ventes, marketing et service multicanal



Présentez de façon cohérente les facteurs de différenciation de produit et de service aux payeurs, aux patients et au personnel soignant.

Quels sont les avantages ?

Encouragez la croissance en créant des médicaments, appareils, services et processus innovants, ainsi qu'en :

- accélérant la mise sur le marché des nouveaux médicaments et appareils médicaux pour améliorer les résultats des patients ;
- augmentant la compétitivité et en assurant excellence et conformité au niveau des fonctions métier ;
- améliorant la part de marché et la fidélité des clients en ciblant les clients et patients B2B.

Pourquoi choisir SAP ?

Les solutions SAP relient les processus des diverses chaînes de valeur de l'industrie en intégrant des fonctions transversales à des solutions sectorielles sur site, dans le cloud et via des terminaux mobiles.

Sourcing et approvisionnement stratégique



Simplifiez le sourcing et l'approvisionnement, gérez les tiers, optimisez les dépenses et les performances des fournisseurs.

Production conforme



Alignez la production interne et la production externe, améliorez l'efficacité de façon proactive et atténuez les risques.

Chiffres

+6,3 % d'exactitude des stocks

avec une visibilité sur les stocks en temps réel à l'échelle de l'entreprise*

15 % de coûts en moins par interaction

pour les organisations utilisant une communication multicanal*

Clients

- ▶ [Medtronic](#)
- ▶ [Boston Scientific](#)
- ▶ [Mitsui Knowledge Industry](#)
- ▶ [Arkopharma](#)

En savoir plus

- ▶ [Consulter notre site](#)
- ▶ [Évaluer votre performance](#)
- ▶ [SAP Solution Explorer](#)